

AREA SALES MANAGER (m/w/d)

BERLIN/BRANDENBURG/SAH



designplan LIGHTING

Designplan ist der Spezialist für sehr langlebige und extrem widerstandsfähige Beleuchtungslösungen im Innen- wie im Außenraum. Wir sind Teil der Fagerhult-Group, eines der größten multinationalen Leuchtenunternehmen. An unserem Sitz im Süden Londons entwickeln und fertigen wir Leuchten, welche über Jahrzehnte rauen Bedingungen im Innen- wie im Außenbereich ausgesetzt sind.

Um unser Wachstum in unseren Sektoren weiter zu fördern suchen wir Sie als

AREA SALES MANAGER (w/m/d)

- für die Region Berlin/Brandenburg und Sachsen-Anhalt

Ihre Aufgaben

- professionelle, aktive Repräsentation des Unternehmens
- Betreuung sowie lichttechnische Beratung von Kunden
- Identifikation neuer Potenziale in unseren Kernsektoren
- Projektbearbeitung und Angebotsvorbereitung
- Aufbau, Pflege und Intensivierung von Kundenbeziehungen
- eigenständige, enge Projektbegleitung vom Erstkontakt an
- Abstimmung mit dem Fachbereich Entwicklung in London
- Messeteilnahme
- Marktbeobachtung (Kundenziele und -strategien, Bedarfe, Marktsituation sowie Wettbewerbsaktivitäten)

Wir bieten Ihnen

- ein attraktives und modernes Arbeitsumfeld in einem engagierten, internationalen Team,
- die Vorzüge eines mittelständischen Traditionsunternehmens kombiniert mit der Stärke der Fagerhult Group,
- eine leistungsgerechte Vergütung mit einem Firmenwagen auch zur privaten Nutzung oder eine damit vergleichbare Mobilitätslösung,
- ein hohes Maß an Autonomie,
- eine Kultur, bei der die Einbeziehung der Mitarbeiter einen großen Stellenwert hat.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre Bewerbung bitte ausschließlich per E-Mail und unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie eines möglichen Eintrittsdatums an jobs@designplanleuchten.de

Wir freuen uns auf Sie!

Seit 20 Jahren sind wir auch im deutschsprachigen Raum mit einer Niederlassung präsent. Zu unseren Zielgruppen gehören insbesondere Planer*innen und verantwortliche Personen für Projekte in den Bereichen Bahn und Beförderung (Bahnhöfe, Personenunterführungen) sowie Haft und Gewahrsam (Justizbauten).

Ihr Profil

Sie kennen und beherrschen das Projektgeschäft und entwickeln als Netzwerker*in mit Ihrer Erfahrung Ihren Vertriebsbereich eigenständig weiter. Dabei können Sie sich jederzeit der Unterstützung eines motivierten und sehr schlagkräftigen Teams sicher sein.

Sie verfügen über

- eine techn. oder kaufmänn. Ausbildung oder ein Studium,
- fundierte Kenntnisse im Projektgeschäft sowie im Vertrieb lichttechnischer Produkte,
- sehr gute strategische Kompetenzen (Analyse und Strategieentwicklung),
- gute Eigenorganisation und hohe Einsatzbereitschaft,
- erfolgsorientierte Verhandlungs- und Abschluss sicherheit,
- Freude am Umgang mit Menschen,
- Gespür für Architektur und Design,
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift,
- hohe Präsentationskompetenz online wie offline,
- Reisebereitschaft,
- Im Idealfall wohnen Sie im Raum Berlin, Home-Office ist möglich.

designplan
LEUCHTEN

Designplan Leuchten
Lückstraße 72 - 73, 10317 Berlin
USt-ID-Nr: DE813294511
designplanleuchten.de

